



Linde ist eine Premium-Marke unter den weltweit größten Herstellern von verbrennungsmotorisch und elektrisch angetriebenen Gabelstaplern und Lagertechnikgeräten. Mit diesen technologisch führenden Produkten und umfassenden Service- und Dienstleistungsangeboten schaffen wir die Voraussetzung für eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung.

Das ist Ihre Chance: Machen Sie mit uns Karriere im Vertrieb als

## Verkäufer im Außendienst (m/w)

Wir suchen bei unseren Tochtergesellschaften und Vertragshändlern im gesamten Bundesgebiet erfahrene Vertriebsprofis, die sich der Herausforderung im Investitionsgütervertrieb mit Engagement stellen wollen.

### Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau des vorhandenen Kundenstammes
- Akquisition von Neukunden
- Umsatzverantwortlichkeit im Verkaufsgebiet
- Eigenverantwortliches, unternehmerisches Handeln

### Qualifikationen:

- Mindestens drei Jahre Berufspraxis in vergleichbarer Aufgabe
- Technisches Interesse und eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Gewandtes und souveränes Auftreten mit tadellosen Umgangsformen
- Hohe Selbstmotivation, Team- und Durchsetzungsfähigkeit
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Führerschein Klasse B

### Unser Angebot:

- Eine abwechslungsreiche Position im Vertrieb von Premium-Produkten des deutschen Marktführers
- Professionelle Einarbeitung durch die Linde Akademie sowie begleitetes Training on the job
- Leistungsgerechte Vergütung
- Hohe Flexibilität im Außendienst

Wenn Sie unseren Vertrieb in Deutschland aktiv mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte geben Sie dabei Ihren möglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellungen an.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per Mail an: [lindevertrieb-karriere@linde-mh.de](mailto:lindevertrieb-karriere@linde-mh.de)

Bitte geben Sie auf Ihrer Bewerbung folgende Kennziffer an: FSN01



Linde ist eine Premium-Marke unter den weltweit größten Herstellern von verbrennungsmotorisch und elektrisch angetriebenen Gabelstaplern und Lagertechnikgeräten. Mit diesen technologisch führenden Produkten und umfassenden Service- und Dienstleistungsangeboten schaffen wir die Voraussetzung für eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung.

Das ist Ihre Chance: Machen Sie mit uns Karriere im Vertrieb als

## Nachwuchsverkäufer (m/w)

Wir suchen bei unseren Tochtergesellschaften und Vertragshändlern im gesamten Bundesgebiet Einsteiger in den Investitionsgüterverkauf, die die Herausforderung im Vertrieb suchen.

### Aufgaben:

- Unterstützung der Verkäufer bei der Betreuung und dem Ausbau des vorhandenen Kundenstammes
- Telefonische Kundenbetreuung und Beratung
- Unterstützung bei Projekten und Ausarbeitung von Angeboten
- Motiviertes, eigenverantwortliches Einarbeiten in die Staplerwelt

### Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, bzw. entsprechendes Studium
- Technisches Interesse und eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Hohe Selbstmotivation, Team- und Durchsetzungsfähigkeit
- Kommunikationsstärke
- Führerschein Klasse B

### Unser Angebot:

- Eine abwechslungsreiche Position im Investitionsgütervertrieb
- Intensive Einarbeitung in die internen Abläufe
- Professionelle Ausbildung durch die Linde Akademie
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten in einer boomenden Branche

Wenn Sie als Nachwuchskraft unseren Vertrieb der Zukunft in Deutschland aktiv mitgestalten wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte nennen Sie dabei Ihren möglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellungen.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per Mail an: [lindevertrieb-karriere@linde-mh.de](mailto:lindevertrieb-karriere@linde-mh.de)

Bitte geben Sie auf Ihrer Bewerbung folgende Kennziffer an: FSN02